

## FRENCH TECH TOUR RUSSIE 2017

Russie – Moscou, du 5 au 9 juin 2017

1 semaine d'immersion unique au cœur de l'écosystème de l'innovation et du numérique pour 10 entreprises innovantes

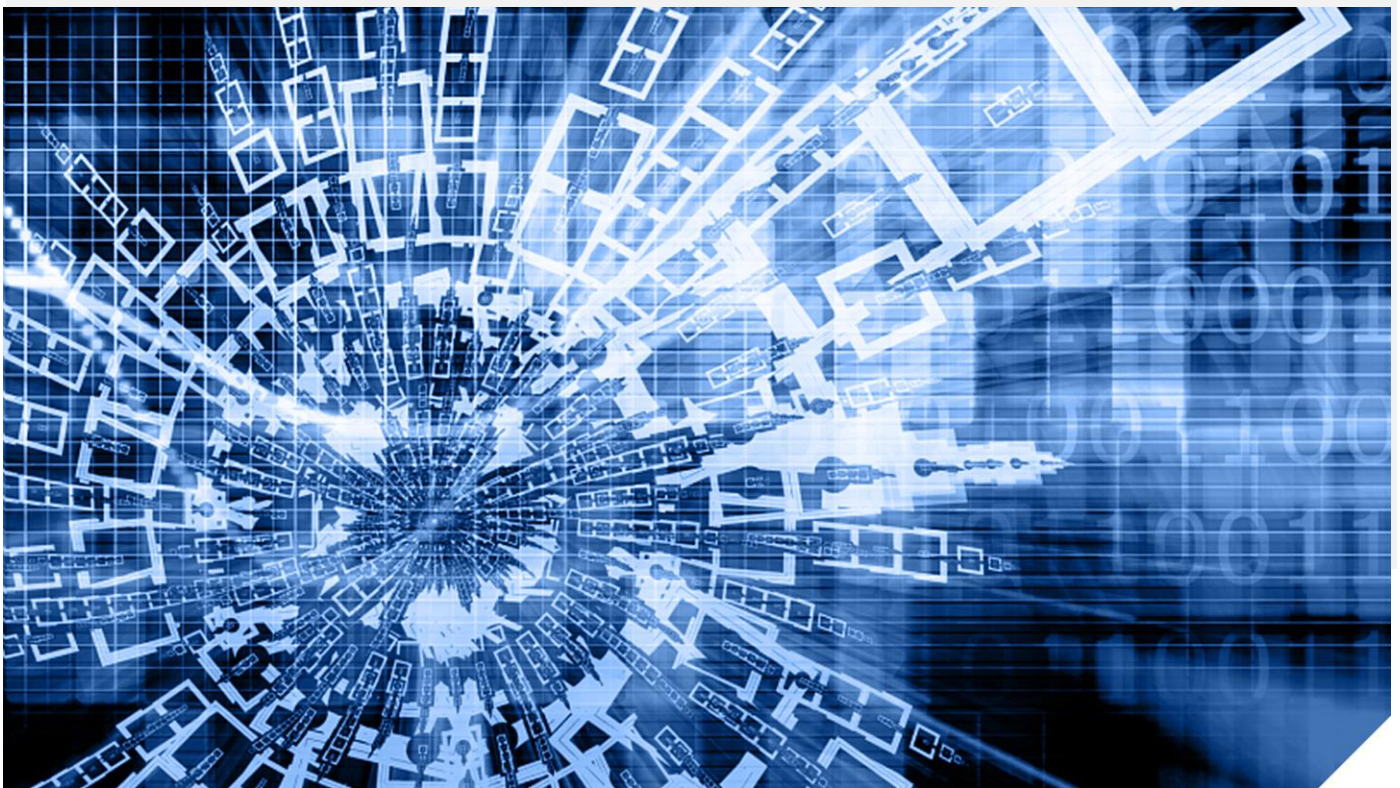
### ➤ VOUS ÊTES...

Une startup ou PME innovante opérant dans le secteur : télécoms et Internet, media et entertainment (numérique), big data et objets connectés, retailtech et e-commerce, industrie 4.0, fintech, e-santé, e-éducation, réalité virtuelle, agrotech.

### ➤ VOUS VOULEZ...

Rencontrer vos futurs clients, investisseurs et partenaires potentiels, validez votre potentiel de développement en Russie, être coaché par un expert local, étendre votre réseau, gagner en visibilité.

**Soyez la prochaine Success Story « French Tech » en Russie !**



*Un billet d'avion aller-retour offert pour les 3 premiers sélectionnés !*

EN PARTENARIAT AVEC :

## La Russie – 1<sup>er</sup> marché tech en Europe !

- 1<sup>er</sup> marché mobile avec 247 M d'abonnés mobiles
- 1<sup>er</sup> marché Internet avec 103 M d'Internautes



## Participer au French Tech Tour Russie 2017 !

1) Vous candidatez sur <http://events-export.businessfrance.fr/ftt-russie/>



2) Votre projet est évalué par un jury d'experts de haut niveau

### ▲ Géants russes de la tech :

**Yandex** – l'un des principaux moteurs de recherche mondiaux  
**Mail.ru** – 1<sup>er</sup> portail web et réseau social  
**MTS** – 1<sup>er</sup> opérateur de téléphonie mobile  
**Kaspersky Lab** – leader du secteur de la cybersécurité  
**Tele2** - 4<sup>ème</sup> opérateur de téléphonie mobile  
**Ulmart** – l'un des plus grands sites de e-commerce.

### ▲ Fonds d'investissement russes :

**Maxfield Capital et Runa Capital** – 2<sup>nd</sup> du top 10 des investisseurs en capital-risque russes.

### ▲ Ambassadeurs de la French Tech Moscow : <http://moscow.lafrenchtech.com/7/ambassadors>

3) Votre projet est retenu : embarquez pour une semaine d'immersion dans l'écosystème numérique russe !



- **Bénéficiez d'un coaching personnalisé** : conseils d'experts et retours d'expérience d'entrepreneurs français installés en Russie.
- **Accédez aux décideurs** (grands comptes et capitaux-risqueurs) : identification de leads commerciaux et/ou financements lors de RDV B2B qualifiés et sur-mesure.
- **Augmentez votre visibilité** : mise en lumière de votre projet lors de sessions de pitch et invitation de journalistes lors d'un événement de référence des startups et d'un cocktail de networking avec la communauté tech de Moscou.
- **Devenez rapidement opérationnel** : suivi individuel d'un mois (en option) et possibilité de recourir à une solution d'hébergement proposée par l'un de nos partenaires French Tech Russie.

## TÉMOIGNAGE

**Christophe BOURBIER**  
PDG co-fondateur - Limonetik



"Notre vision du marché russe à l'issue de cette mission est assez exhaustive et nous avons les informations nécessaires pour conforter notre volonté de développer Limonetik sur ce marché. Les compétences professionnelles, l'enthousiasme et le savoir-faire de l'équipe Business France Russie ont su nous conquérir et nous aider à créer un véritable premier réseau Business."

## ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE...



# PROGRAMME 2017

A partir du 1<sup>er</sup> avril 2017

Préparation des sociétés sélectionnées par le jury - France

**Coaching** à distance par l'équipe Tech et Services, ainsi que par un mentor basé en France et/ou en Russie. Préparation au marché russe. Initiation aux bonnes pratiques. Préparation de pitch.

**Lundi 5 juin**

Coaching et retour d'expérience  
– Ambassade et NUMA Moscow

**Atelier « approche marché »**  
(stratégie commerciale – protéger sa technologie, préparer son pitch, conclure un marché, lever des fonds)  
*Déjeuner collectif*  
Visite de Numa Moscow et témoignages d'entrepreneurs français installés en Russie

**Mercredi 7 juin**

RDV B2B – Ambassade ou in situ

RDV B2B à l'Ambassade ou chez les prospects russes  
*Déjeuner libre*  
Suite des RDV B2B à l'Ambassade ou in situ chez les prospects russes

**Vendredi 9 juin**

Coaching - Carré France

**Atelier « approche-marché »**  
(stratégie d'implantation - s'implanter, recruter)  
*Déjeuner collectif*  
Débriefing de la semaine

The Pitch

The Pitch  
bob

Participation à la table ronde « French Tech » – Skolkovo Startup Village (pitch sur sélection de dossier)  
*Déjeuner libre*  
1 RDV collectif avec 1 grand compte russe

**Mardi 6 juin**

Skolkovo Startup Village + grand compte russe in situ

bob

Pitch devant les investisseurs russes  
*Déjeuner collectif*  
RDV B2B avec les investisseurs et/ou prospects russes  
Cocktail de networking avec la communauté Tech et remise de l'Award du French Tech Tour

**Jeudi 8 juin**

Séquence de pitch et RDV B2B à l'Ambassade

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 15 février 2017

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none"> <li>Coaching avant la mission (préparation au marché russe, initiation aux bonnes pratiques, préparation de pitch).</li> <li>Dîner d'accueil et déjeuner de débriefing pour la délégation française les 4 et 9 juin.</li> <li>Kit de présentation de votre entreprise traduit en russe par nos soins (4 slides du dossier de sélection).</li> <li>Présentation de votre dossier à un panel d'experts (grands comptes, capitaux-risqueurs, mentors).</li> <li>Rendez-vous B2B individuels (avec interprétariat en russe si nécessaire).</li> <li>1 Pass pour Skolkovo Start up Village (1 jour).</li> <li>1 communiqué et 1 conférence de presse collectifs à l'occasion du cocktail de networking le 8 juin.</li> <li>2 déjeuners de travail les 5 et 8 juin.</li> <li>1 cocktail de networking le 8 juin.</li> <li>Sessions de pitch devant les investisseurs russes et la communauté French Tech Moscow.</li> <li>Hotline réglementaire d'une heure</li> </ul>	3200 €	3840 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

## EN OPTION

	HT	TTC
Participant supplémentaire.	300 €	360 €
Communiqué de presse individuel.	975 €	1170 €
Suivi commercial personnalisé / mois.	650 €	780 €

**Important :** Frais de présentation du dossier de candidature inclus dans le forfait. Montant : 300 € HT non remboursables en cas de non-sélection du dossier.

Ce forfait exclut les frais de transport aérien, d'hébergement et de restauration, hors séquences collectives indiquées au programme. Pour les rendez-vous individuels, les frais de déplacement seront à votre charge.

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans.

(Enquête IPSOS 2013)

Confirmez dès à présent votre inscription en complétant et renvoyant à [service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr) :

- Votre dossier de sélection au format powerpoint (4 slides max) en anglais.
- Votre bulletin de participation.

Ces documents sont disponibles sur <http://events-export.businessfrance.fr/ftt-russie/>

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### Pavillon France sur le salon du numérique

**SXSW 2017 - Etats-Unis, Austin**

- Du 10 au 19 mars 2017

Contact : [foued.kefif@businessfrance.fr](mailto:foued.kefif@businessfrance.fr)

### Impact 2017 - Programme d'accélération en Amérique du Nord – San Francisco et New York

- Du 17 avril au 16 mai 2017

Contact : [matthieu.blandineau@businessfrance.fr](mailto:matthieu.blandineau@businessfrance.fr)

### French Tech Tour Inde à l'occasion de

**NASSCOM Product Conclave 2017 -**

**Bangalore, Bombay et Delhi**

- Du 23 au 27 octobre 2017

Contact : [sylvain.biard@businessfrance.fr](mailto:sylvain.biard@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Stéphanie MORLEY

Chef de pôle Tech & Services

Tél : +7 (495) 937 24 44

[stephanie.morley@businessfrance.fr](mailto:stephanie.morley@businessfrance.fr)

#### Daria LIOUBIMOVA

Conseillère export Tech & Services

Tél : +7 (495) 937 24 47

[daria.lioubimova@businessfrance.fr](mailto:daria.lioubimova@businessfrance.fr)

#### Foued KEFIF

Chef de projet sectoriel Tech & Services

Tél : +33 (0)1 40 73 31 39

[foued.kefif@businessfrance.fr](mailto:foued.kefif@businessfrance.fr)

<http://events-export.businessfrance.fr/ftt-russie/>

Date limite d'inscription : **15 février 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIFRANCE.  
Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

